



Wir suchen ab sofort in Vollzeit

Vertriebsingenieur/in (Mensch) VR Software im Engineering

R3DT bietet ein benutzerfreundliches **Virtual Reality (VR)-Tool** für das Industrial Engineering: Damit kann jeder, jederzeit und überall aus 3D CAD-Modellen virtuelle Zwillinge generieren und 1:1 erlebbar machen. Potenzielle Anwender gibt es in Industriefirmen aller Größen. **Gemeinsam mit Dir finden wir schnell neue Kunden und begeistern diese immer weiter mit neuen Use Cases. Bist Du interessiert?**

Du kannst ...

- ▶ Dein umfassendes **Ingenieurs-Wissen im B2B-Direktvertrieb** anwenden;
- ▶ mit einem unbeirrbar Willen unsere Software **präsentieren** und verkaufen;
- ▶ viele **spannende „Hidden Champions“** in ganz Deutschland kennenlernen;
- ▶ hervorragend in deutsch und englisch **kommunizieren**.

Wir bieten ...

- ▶ Deine **große Chance**, mit einem Tech-Start-up und seinen Aufgaben zu wachsen;
- ▶ **attraktive Verdienstmöglichkeiten** auf Basis eines skalierbaren Produkts;
- ▶ ein **sachorientiertes Team** mit Spaßfaktor in einer lebenswerten Großstadt.

In unser Team passt, wer ...

- ▶ ausgestattet mit gesundem **Menschenverstand** pragmatisch Ziele verfolgt.
- ▶ sich gemäß unserem Motto „think big, start small“ **täglich motiviert** und loslegt.
- ▶ **„learning by doing“** verinnerlicht hat und andere auf dem Weg mitnimmt.

Jetzt bewerben bei R3DT in Karlsruhe: Mail an jobs@r3dt.com

mit vollständigen Unterlagen, Angabe eines Gehaltswunsches sowie frühestmöglichem Eintrittstermin. Dein Ansprechpartner: Achim Schneider, Tel. 0721-96495174.

Die R3DT GmbH ist ein Spin-off aus dem **KIT**. Die VR-Software wurde im IT-Accelerator **CyberLab** entwickelt. Wir sitzen in der **Technologiefabrik** der IHK.

MEET YOUR **job** REALITY @ www.r3dt.com (201901-002d)